



CERTIFIED



HappyIndex®Trainees
Alternance
FRANCE 2025

QUI SOMMES-NOUS ?

Le Groupe Salins existe depuis plus de 160 ans et compte aujourd'hui **2200 collaborateurs** qui œuvrent chaque jour, dans une démarche de **développement responsable**, pour offrir un sel de grande qualité et contribuer au succès des clients industriels et à la satisfaction des consommateurs.

Nous sommes spécialisés dans la production et la commercialisation du sel sous toutes ses formes pour les marchés de l'alimentation humaine (notamment sous les marques La Baleine, Le Saunier de Camargue...), de l'agriculture, de la chimie, du déneigement, du traitement de l'eau et des activités industrielles. Depuis plusieurs années le groupe se diversifie dans le domaine viticole, dans la cosmétique avec sa marque ECLAE et dans le tourisme.

Le groupe dispose d'installations industrielles France, en Espagne, en Italie, en Suède, au Danemark, au Pays-Bas, en Tunisie et au Sénégal.

Engagés en faveur de l'inclusion et conformément à la réglementation, tous nos postes sont ouverts aux travailleurs en situation de handicap.

QUE PROPOSONS-NOUS ?

Le groupe SALINS recrute un Alternant Assistant Commercial H/F, dans le cadre d'un contrat d'apprentissage pour une durée de 12 ou 24 mois à partir de septembre 2025 au sein du siège social du Groupe, à Clichy-La-Garenne (92).

Rattaché (e) au Directeur Grands Comptes GSB - Traitement de l'eau, votre mission consistera à assister le Directeur Grands Compte et son collaborateur Compte Clé, sur les circuits des grandes surfaces de bricolage, grossistes sanitaires, traiteur d'eau, ...

Vous interviendrez sur des missions d'administration et gestion de la relation commerciale.

A ce titre vous aurez donc pour missions :

- Effectuer le suivi administratif des dossiers commerciaux validés en amont et en aval par le N+1: préparation des offres élaboration de statistiques, mises à jour des bases de données clients dans leur portail.
- Elaborer et mettre à jour les outils marketing et commerciaux pour les équipes terrains
- Suivre les opérations commerciales/marketing clients en lien avec les services support (marketing, back office).

- Participation éventuelle à des salons professionnels

CE POSTE EST FAIT POUR VOUS SI

Vous êtes actuellement en formation de niveau Bac + 2/3 type BTS gestion PME/MCO, DUT GEA/GACO, vous avez déjà effectué une première année d'alternance, ou avez effectué déjà des stages en entreprise en assistantat commercial.

Vous maîtrisiez Microsoft Office (Excel, Word, Power Point).

On vous reconnait pour votre rigueur, organisation et votre proactivité pour mener de front plusieurs sujets.

Vous avez un fort esprit d'équipe et un bon relationnel.

CE QUE NOUS VOUS PROPOSONS

Rejoindre une entreprise où il fait bon faire son stage et son alternance : nous sommes lauréats du label de marque employeur Happyindex Trainee 2025

-Des missions concrètes dans un environnement dynamique.