

### Notre entreprise :

JJA, c'est l'innovation et la passion pour la décoration de la maison qui sont au cœur de tout ce que nous faisons. En tant qu'industriel de marques, nous nous engageons à offrir à nos clients distributeurs-retailers une gamme complète de produits de qualité dans le domaine de l'équipement et de la décoration de la maison. Avec nos marques phares Hespéride, Atmosphera et 5Five, nous poursuivons une ambition commune : rendre les produits de la maison accessibles à tous, sans compromis sur la qualité, le style ou le prix, dans le cadre de notre engagement en faveur du développement durable incarné par notre projet "The Good Living Project".

Depuis nos débuts en 1976, nous avons grandi pour devenir une Entreprise de Taille Intermédiaire (ETI) dynamique tout en conservant nos valeurs fondamentales.

Nous recherchons un(e) Assistant(e) Commercial(e) B2B F/H.

L'Assistant(e) commercial(e) B2B participera à la prospection et au développement commercial de notre activité 100% digitale de ventes de produits d'ameublement et décoration aux professionnels sur le site [www.decorationbrands.fr](http://www.decorationbrands.fr).

### Le projet

Decoration Brands est le site référent d'ameublement et décoration à destination des professionnels.

Notre cible : Architectes, décorateurs, agences immobilières, cafés-hôtels-restaurants, résidences de tourisme et gîtes, entreprises ou professions libérales... bref, tous les professionnels !

Notre offre : Plus de 20k produits des marques du groupe JJA organisés par univers : meuble, déco, outdoor, art de la table, Noël...

Notre méthode de vente : 100% digitale sur le site [www.decorationbrands.fr](http://www.decorationbrands.fr) mais notre équipe commerciale organise aussi des rendez-vous en showroom (15 000m<sup>2</sup>) pour nos plus grands comptes et prospects.

### Vos missions :

#### 1. Prospection et développement des leads :

- Participe à la stratégie de croissance commerciale du site B2B Decoration Brands et à ses résultats à court et moyen terme, en équipe avec les deux business developers.
- Participe aux actions de prospection et acquisition ciblées, en étant force de proposition pour mener des actions de *growth hacking* performantes pour garantir le meilleur rapport temps/résultat ;
- Participe à la réflexion autour de la stratégie d'acquisition et de fidélisation du site (segmentation client, automatisation, mécanique promotionnelle...etc.) ;
- Participe à l'animation des comptes sur les réseaux sociaux (page LinkedIn) par la réalisation de posts ;
- Réalise la veille technologique et le benchmark concurrentiel dans le cadre d'appels d'offres auprès de prestataires spécialisés.

## 2. Gestion des grands comptes et *nurturing* :

- Assure le traitement et le suivi des devis en coordination avec le service client (analyse de la rentabilité, détermination de nos offres tarifaires et réponses aux clients/prospects) ;
- Répond aux demandes clients/prospects spécifiques (quantité produit, modalités de livraison, grands comptes...etc.) en coordination avec les différents acteurs de l'entreprise (Marques / commerce / 1T / Logistique / Service client) ;
- Mène des rendez-vous en Showroom avec des grands comptes pour faire découvrir l'ensemble de nos marques et produits, et ainsi développer les ventes multi-marques.

### **Votre profil :**

#### - **Vos expériences et compétences**

- Vous êtes étudiant en bac+4/5 et recherchez une alternance de 2 ans
- Vous avez une première expérience réussie en développement commercial en digital et/ou en B2B
- Vous maîtrisez la mise en œuvre d'une stratégie commerciale et marketing
- Vous maîtrisez le Pack Office (Excel et Powerpoint avancé indispensables)
- Vous avez de belles qualités rédactionnelles
- Vous maîtrisez l'anglais couramment
- + : connaissances du CMS Magento

#### - **Votre personnalité :**

- Vous avez le sens du commerce
- Vous êtes orienté résultat
- Vous êtes autonome, rigoureux et proactif
- Vous avez une belle aisance en digital et appétence pour les outils Web
- Vous avez une appétence pour l'univers de l'ameublement et de la décoration

### **Pourquoi nous rejoindre ?**

- Les conditions : locaux modernes et disposant du plus grand confort : salle de sport avec coach ; salle de repos ; salle de ping-pong.
- Sachez que chez JJA on a très à cœur de donner sa chance à tout le monde, c'est pourquoi nos postes sont ouverts à tous, seule prime la compétence et le savoir-être.
- Avantages : parcours d'intégration personnalisé ; parkings avec bornes électriques en libre accès ; navettes reliant notre site à la ligne B (Aéroport du Bourget).