**Alternant Commerce International – F/H**

**Du Très Haut Débit pour toutes les entreprises, voilà notre mission !**

Covage, qui compte près de 400 collaborateurs, est un opérateur d'infrastructure de gros, spécialiste sur le marché de la fibre optique pour les entreprises. Filiale B2B du Groupe Altitude, plus de 200 opérateurs s'appuient sur ses réseaux neutres et ouverts, pour fournir des services de connectivité très haut débit et à valeur ajoutée aux entreprises et sites publics.

**Ce que nous pouvons accomplir ensemble :**

Notre entreprise est en pleine transformation, c’est dans ce contexte que vous interviendrez. Nous sommes à la recherche de nouveaux talents qui partagent notre philosophie axée sur l’innovation, la conquête, la transparence, la proximité et le partage.

Covage, c’est bien plus qu’une simple entreprise. C’est la force d’un groupe alliée à l’esprit familial et à la proximité avec nos collaborateurs. Ensemble, nous construisons un environnement où chacun se sent impliqué, stimulé et fier de faire partie d’une véritable aventure collective. Dans ce contexte, nous grandissons ensemble.

Chaque expérience enrichit notre collectif, et nous apprenons les uns des autres. Nous recherchons des personnalités engagées, prêtes à relever de nouveaux défis et à faire preuve d’audace.

Lorsque vous rejoignez Covage, vous intégrez une équipe dont la culture reposera sur la performance, la quête d’excellence et de la rigueur.

Chez nous, tous les candidats ont leur chance. Votre enthousiasme et votre volonté d’apprendre sont des atouts précieux que nous valorisons.

**Alors, envie d’apporter votre pierre à l’édifice ?**

**Vos missions :**

**Animer un réseau d’opérateurs**

* Définir et suivre des plans d’actions avec les opérateurs du portefeuille (Business Review, suivi du portefeuille, Top affaires)
* Contribuer à la réponse à des appels d’offres pour des clients finaux (hors Marché public)
* Participer à des évènements clients
* Répondre aux demandes de cotations et commandes des opérateurs dans le respect des règles de non-discrimination et via les outils COVAGE
* Assurer le reporting des ventes et de son activité
* Recruter des nouveaux opérateurs partenaires
* Faire des RDV clients

**Promouvoir les services de COVAGE auprès des entreprises et des clients opérateurs**

* Supporter les opérations de promotion du territoire en partenariat avec le chef des ventes
* Promouvoir la fibre optique et les services en relation avec la communication Covage
* Gérer, accompagner et participer aux opérations évènementielles

**Assurer le développement du marché adressable sur le périmètre existant de COVAGE**

* Participer à la conquête de nouvelles zones d’activité, de nouveaux secteurs géographiques
* Remonter les projets de forfaitisation de zones d’activités sur devis

**Assurer la veille du marché**

* Comprendre et anticiper les attentes du marché
* Identifier l’évolution du cadre concurrentiel
* Diffuser l’information au sein des équipes

**Les atouts pour réussir**

Étudiant(e) en BAC +4/5 en école de commerce, vous avez idéalement une première expérience professionnelle dans le domaine commercial avec des missions similaires.

Vous êtes reconnu(e) pour votre rigueur, votre transversalité, vos qualités de communicants à l'écrit comme à l'oral ainsi que votre capacité à travailler en équipe.

Vous maitrisez le pack Office (Word, Excel, Powerpoint).

Vous maîtrisez la langue anglaise.

**Les + chez Covage :**

* Cadre de travail agréable au sein d’une tour flambant neuve en plein cœur de La Défense.
* Régime de travail de 37h par semaine octroyant 14 jours de RTT
* Titres restaurants
* Mutuelle d'entreprise obligatoire prise en charge par l’entreprise