



TRANSFAIR

LES RENCONTRES DE LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE

4 décembre 2018
au Palais Brongniart, Paris

INFOPRO
digital

4 décembre 2018

Cession et reprise d'entreprise : sachez vous entourer

- **Laurent MABIRE**
Chargé de coordination entrepreneuriat – CCI Paris Ile-de-France
- **Philippe GUIBORA**
Expert-Comptable – RGA-SACOR
- **Stéphanie GAILLARD-SEROUGNE**
Notaire - SELAS DENIS POISSON ET STEPHANIE GAILLARD-SEROUGNE
- **Julie JANVIER**
Avocat - REDLINK

CESSION ET REPRISE D'ENTREPRISE : SACHEZ VOUS ENTOURER



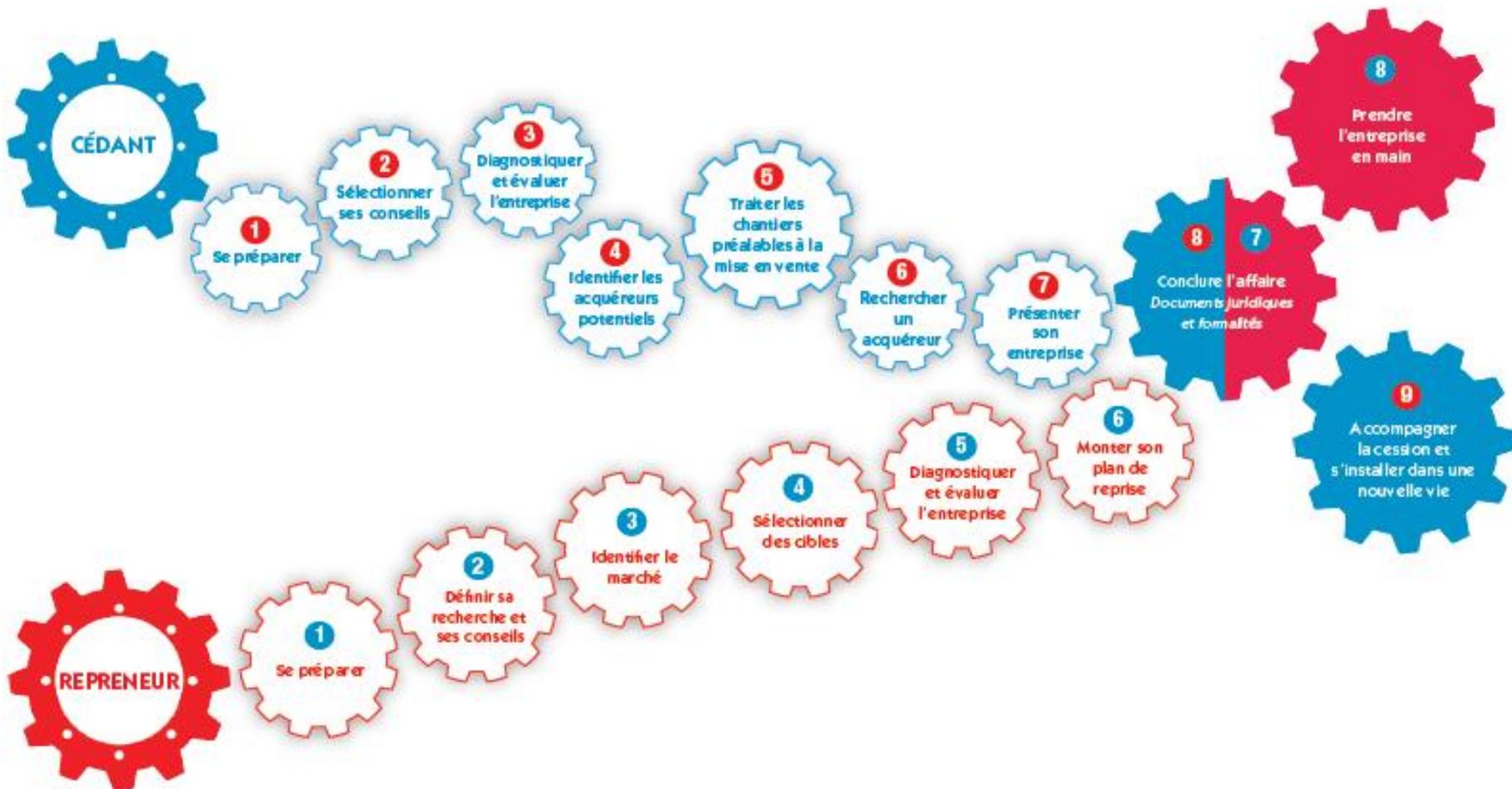
Un projet de transmission nécessite une équipe projet qui puisse répondre aux différentes interrogations, représenter et défendre le transmetteur, faire avancer et sécuriser le projet.

Qui fait quoi, avec qui, comment, avec quoi , etc ?

Cet atelier présente les différentes professions du conseil qui constitueront votre équipe projet pour une transmission réussie.



UNE EQUIPE D'EXPERT A CHAQUE ETAPE



Les opérations préalables

1. Côté Vendeur

- **Auditer son entreprise : « faire la mariée plus belle »**
- **Préparer un dossier de présentation de l'entreprise**
- **Préparer un accord de confidentialité (« NDA »)**

2. Côté Acquéreur

➤ Auditer la cible avec un avocat et un expert-comptable

Pour s'assurer du transfert effectif des contrats et actifs nécessaires au business

Pour identifier les opérations préalables à réaliser ou des demandes particulières au vendeur

Pour ajuster les modalités de la reprise

Pour ajuster le prix de cession proposé et la garantie d'actif et de passif qui sera demandée au vendeur

➤ Préparer le dossier de reprise

La formalisation de l'opération

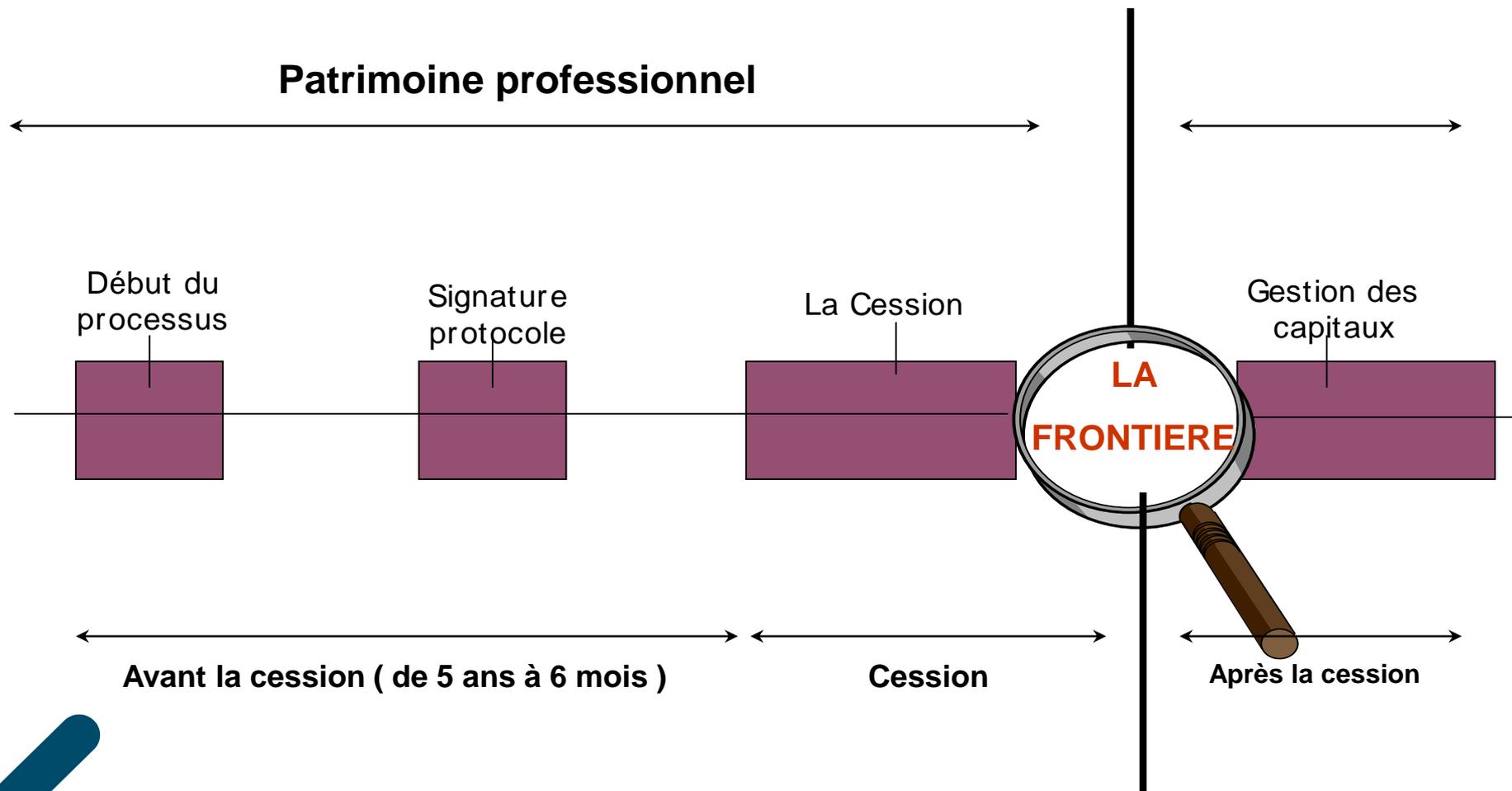
- 1. La lettre d'intention**
- 2. La promesse de cession ou le protocole d'accord**
- 2 bis. La garantie d'actif et de passif**

La finalisation de l'opération

- 3. La signature de la cession : « Closing »**
- 4. Les formalités**

PREPARER SA TRANSMISSION : MIEUX VAUT AVANT QU'APRES

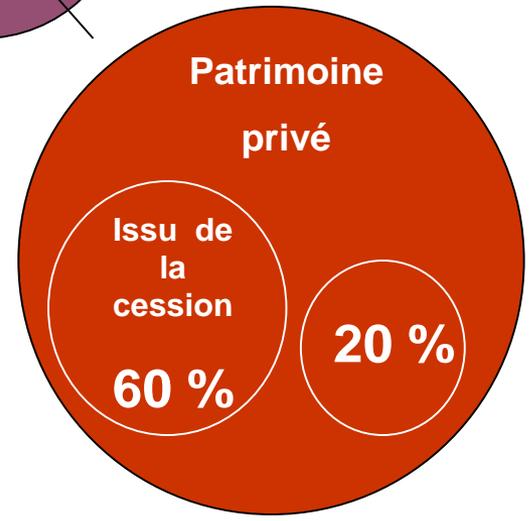
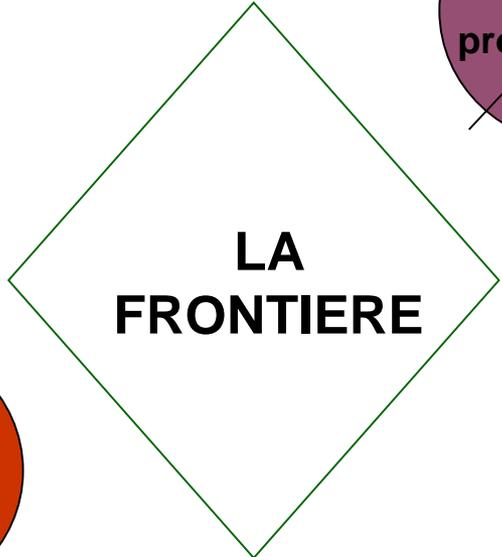
DU PATRIMOINE PROFESSIONNEL AU PATRIMOINE PRIVE



PREPARER SA TRANSMISSION : MIEUX VAUT AVANT QU'APRES

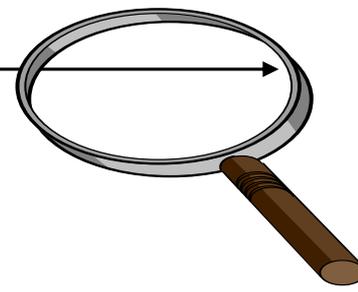
Avant la cession

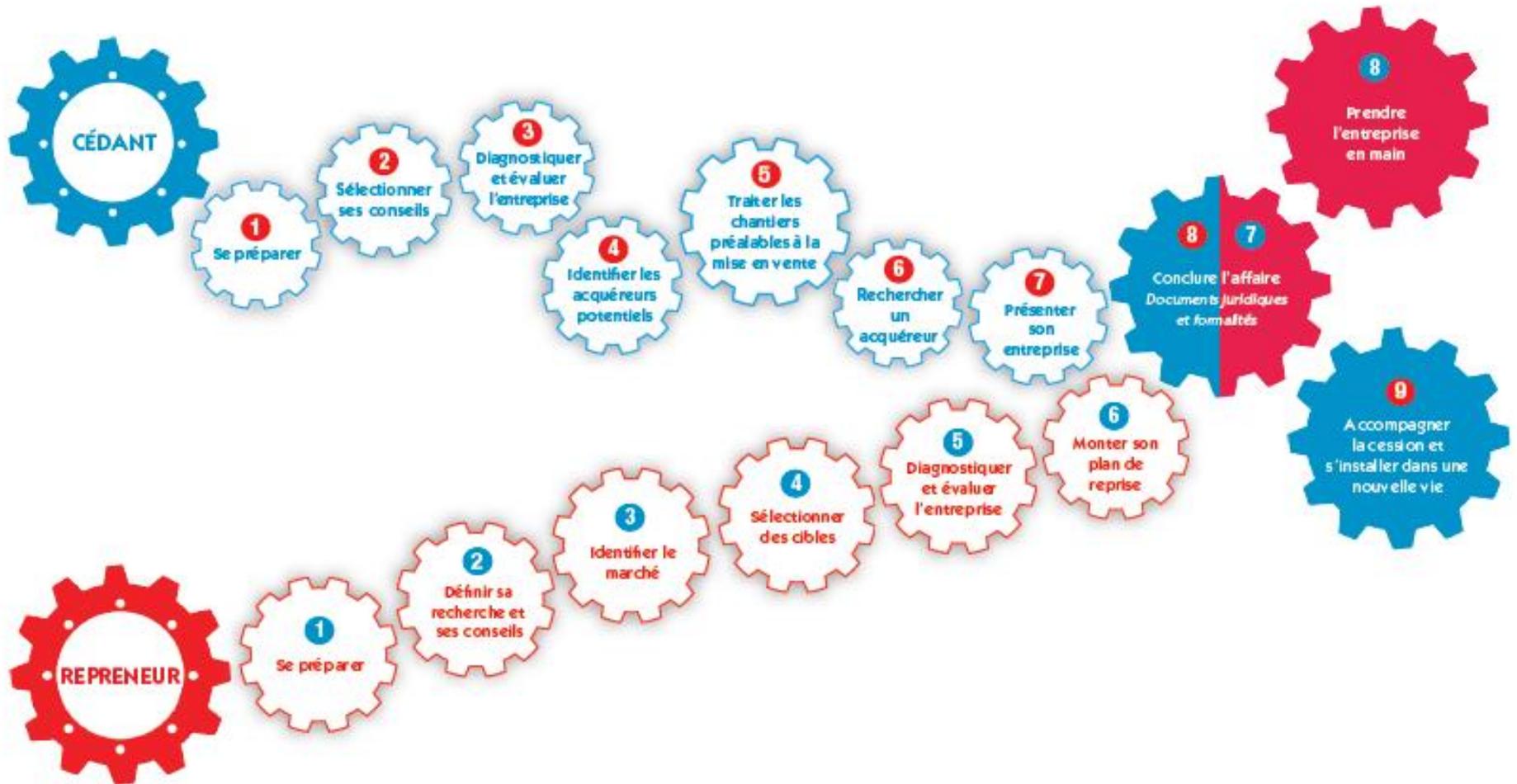
Après la cession



TOTAL = 100

TOTAL = 80







72 pages de conseils utiles pour monter votre équipe projet

Disponible gratuitement en téléchargement sur les sites des partenaires



MERCI

