



CERCLES DE LA FORME - AGENT POLYVALENT

Les Cercles de la Forme sont **le réseau leader de salle de sport à Paris**. Leurs clubs de fitness proposent des prestations de qualité avec des cours collectifs dirigés par des coachs, des appareils cardio de dernières générations et enfin de nombreux cours d'arts martiaux enseignés par des experts reconnus de tous.

Jump en partenariat avec les cercles de la forme recherche des apprentis dans le cadre de la formation et classe dédiée du **Négociateur Technico-Commercial Sport (durée 1 an)**

Prise de poste le 24 aout 2026

MISSIONS

- Accueillir et accompagner le public (adhérents et prospects) via tous les canaux (physique, téléphone, mail)
- Informer, conseiller, réaliser les visites et assurer la vente des offres et services du club
- Gérer et développer un portefeuille clients tout en le fidélisant (relances, ventes, propositions d'essai)
- Répondre aux demandes d'informations générales
- Assurer le suivi administratif, sportif et commercial, et remonter les informations à la direction
- Reporter les données d'activité (suivi quotidien, hebdomadaire et mensuel)
- Assurer l'ensemble des services délivrés par le club (sportifs et commerciaux)
- Participer à la fidélisation et à la rétention des adhérents
- Veiller au confort et à la satisfaction des adhérents
- Assurer une présence en salle et le suivi sportif du club (conseils, animation, coaching, événements)
- Travailler en équipe, assurer le relais d'information et participer aux réunions
- Veiller à la propreté du club et au bon état du matériel
- Gérer les stocks de fournitures et supports commerciaux

Profil du candidat idéal pour un poste d'apprenti :

Le candidat idéal pour ce poste d'apprenti est une personne motivée, dynamique et désireuse d'apprendre. Il ou elle doit avoir une bonne présentation et un sens du service client, avec la capacité d'accueillir, d'informer et de vendre les prestations aux adhérents et prospects. Une première expérience dans la vente serait un plus. Le candidat doit être organisé, rigoureux, et capable de travailler en mutlitache tout en étant autonome sur les missions quotidiennes. Une attitude proactive et un bon esprit de communication sont essentiels pour réussir dans ce rôle.

- **Ponctualité** et respect des horaires.
 - **Bonne présentation** et attitude professionnelle, il est la première image des cercles de la forme que le client voit en entrant dans la salle
 - **Bonne élocution** et capacité à utiliser les techniques de vente pour trouver les cours qui permettraient de finaliser la vente
 - **Sérieux** et implication dans les missions confiées.
 - **Gout** pour le sport et le fitness, est un plus
-

Conditions :

- **Horaires** : Selon les plannings de la salle de sport, y compris les week-ends, soirées et jours fériés.
- **Avantages**: possibilité de CDI, école de formation interne avec plan de carrière, abonnement offert à la salle de sport