

**Lancement
20 Janvier
2021**



UN ACCÉLÉRATEUR AFRIQUE, POURQUOI ?

Dirigeant.e de PME, vous êtes convaincu.e que votre croissance passe par l'Afrique et vous voulez être épaulé.e pour tirer parti des opportunités du continent ?

Rejoignez la **première promotion** de l'**Accélérateur de business en Afrique** !

Une année mixant formation, conseil et mise en réseau pour vous faire **revisiter votre business plan, vos hypothèses, vos plans de conquête** jusqu'à la **mise en œuvre** de votre stratégie. Entouré et formé par des **experts du continent**, en partenariat avec les représentants Bpifrance & Business France implantés localement, ce programme haut de gamme vous permet de cibler votre développement commercial et financier.

BPIFRANCE ET BUSINESS FRANCE S'ALLIENT POUR ACCOMPAGNER LES AMBITIONS DE DÉPLOIEMENT EN AFRIQUE DES PME FRANÇAISES



POUR QUI ?

20 PME et ETI françaises indépendantes, de tout secteur d'activité :

- De plus de 5M€ de chiffre d'affaires
- Dont le dirigeant est autonome et motivé, prêt à y consacrer le temps nécessaire pendant le programme Accélérateur
- Ayant déjà une première expérience du continent africain : exportateur ponctuel ou régulier, qui souhaite structurer une réelle stratégie moyen/long-terme et adapter son organisation pour saisir ces relais de croissance
- Ou avec une internationalisation confirmée : modèle économique internationalisé, implantations à l'étranger, relais/distributeurs identifiés, etc. qui souhaite optimiser sa démarche



COMMENT ACCÉLÈRE-T-ON ?

12 mois durant lesquels le parcours conseil, le parcours de formation et les 2 Business Expéditions permettront aux dirigeants d'avoir toutes les clefs pour s'installer durablement en Afrique et y accroître son chiffre d'affaires

1 15 jours de conseil exécutés par notre binôme Responsable Conseil et un des consultants habilité du vivier Bpifrance pour

- Affiner sa stratégie, optimiser son organisation et sa gouvernance et renforcer son plan d'action
- Formaliser sa stratégie, structurer son organisation et son management, définir ses marchés clefs
- Définir un plan d'action concret pour chaque marché cible

2 Formation

- **2 Séminaires** pour nourrir la réflexion stratégique et renforcer les compétences des dirigeants
- **2 Business Expeditions** pour trouver de nouveaux relais de développement en Afrique et conforter la place du continent dans sa stratégie et son business plan
- **Des formations e-learning** via [bpifrance-université.fr](http://bpifrance-universite.fr) (MOOCs, webinars...)

3 De la mise en relation et des échanges entre pairs

- Étendre son réseau franco-africain lors d'événements business en France et en Afrique
- Intégrer un collectif de dirigeants pour échanger entre pairs sur vos expériences et nouer des collaborations
- Bénéficier de **Bpifrance Excellence** : LE réseau de clients Bpifrance à haut potentiel



Conseil



Formation



Mise en relation

UN PROGRAMME CONÇU
POUR AIDER LES ENTREPRISES
À S'IMPLANTER DURABLEMENT EN
AFRIQUE



DATE DE LANCEMENT

**20 Janvier
2021**



POUR VOUS INSCRIRE

Grégoire CANER-CHABRAN
Chargé de mission Accélérateurs
Email : gregoire.canerchabran@bpifrance.fr
Tél. : 01 42 47 98 88

Ou votre chargé.e d'affaires Bpifrance